



MILLORAR LA CONTRACTACIÓ D'ELECTRICITAT



PROBLEMÀTICA

El comerç té recàrrecs **sistemàtics** perquè supera la potència contractada, o bé les proteccions interiors del comerç o del comptador salten **amb freqüència** per aquest motiu.

Nota: Si el comerç té contractada la tarifa 3.0 no hi haurà tall del subministrament, però sí un recàrrec econòmic en el cas que faci un ús de més del 105% de la potència contractada, que arribarà a través de la factura.



RECOMANACIONS

1. Cal reorganitzar el funcionament dels equips consumidors per evitar coincidències entre els més potents, especialment en les arrancades (hores d'obertura).
2. S'ha de calcular la potència òptima que cal contractar: en el cas de tarifes 3.0A o 3.1A, les potències òptimes es calculen amb els màximetres d'un any sencer i mirant les potències per període que fan que el terme de potència sigui mínim (això sempre que no es facin modificacions en els equips o canviï el mode de consumir).

Si no se sap consultar aquesta informació, es pot sol·licitar a la comercialitzadora. D'aquesta manera pot ser que algun mes es passi del 105% o que s'estigui per sota del 85% però igualment s'estarà tenint els cost mínim en el terme de potència en el conjunt del any. En els casos de tenir contractada una tarifa 3.0A o 3.1A, es pot sol·licitar una potència diferent per cada període: P1 (període punta) / P2 (període pla) i P3 (període vall).

En cas de tarifes 2.0 A o 2.1 A, s'hauria de calcular la potència òptima a través d'una calculadora energètica* en funció dels equips instal·lats.

*<http://energia.barcelona/ca/calculadora-energetica>

Península Ibèrica

	Hivern	Estiu
P1-PUNTA	18-22 h.	11-15 h.
P2-PLA	08-18 h. 22-24 h.	08-11 h. 15-24 h.
P3-VALL	00-08 h.	00-08 h.



PROBLEMÀTICA

El comerç no fa periòdicament (cada un o dos anys) una **revisió dels preus** que paga per l'energia ni de les necessitats de potència.



RECOMANACIONS

1. En el cas de tarifes amb potències contractades per sobre dels 10 kW de potència (2.1A cap a dalt), en cas d'estar amb una tarifa regulada, el més recomanable és canviar a una tarifa amb una comercialitzadora de lliure mercat, tot demanant prèviament oferta. Es recomana demanar oferta a més d'una comercialitzadora.
2. En el cas de tarifes 2.0A (potència contractada per sota dels 10 kW), el més recomanable és la tarifa regulada pel govern, el PVPC, ja que té un marge molt ajustat.
3. Cal sol·licitar una oferta periòdicament (màxim cada 2 anys) a diverses comercialitzadores. És recomanable adherir-se a plataformes de compra organitzades per les entitats associatives, a través de les quals es pot arribar a aconseguir millor preu.
4. S'ha de revisar si cal canviar les màquines de climatització, l'enllumenat o altres màquines com ara neveres o forns per adquirir-les més eficients i, per tant, que es puguï reduir la potència.



MILLORAR LA CONTRACTACIÓ D'ELECTRICITAT



PROBLEMÀTICA

El comerç **no té en compte els períodes tarifaris** a l'hora d'utilitzar les instal·lacions.

Amb la tarifa 3.0:

P1 Període punta	És el període en què la potència i l'energia són més cares. Són 4 hores al dia i, els dies festius, s'anomena P4
P2 Període pla	Són 12 hores al dia i els dies festius s'anomena P5
P3 Període vall	És el període en què la potència i l'energia són més barates. Són 8 hores al dia i els dies festius s'anomena P6



P1 PUNTA 4h diàries
P2 PLA 12h diàries
P3 VALL 8h diàries



RECOMANACIONS

1. Cal prendre consciència dels períodes tarifaris i ajustar, on sigui possible, el funcionament dels equipaments al període de menys cost.
2. Cal instal·lar temporitzadors, si escau. Així es poden programar l'apagada i l'encesa d'alguns aparells.



PROBLEMÀTICA

El comerç no fa una mínima comptabilitat energètica ni seguiment dels consums.



RECOMANACIONS

1. Es pot instal·lar un **equip de mesura de consums elèctrics**. Per exemple: OpenDomo, Current Cost, Efergy, Wibeer, OWL, etcètera.



2. Cal fer un **seguiment actiu** del consum amb detall horari i associar els pics de consum amb els equipaments, establir alarmes en cas de sobreconsum i validar quins canvis d'usos afavoreixen l'estalvi.
3. Cal validar els conceptes facturats per les comercialitzadores d'electricitat. Hi ha empreses i comercialitzadores que ofereixen auditories energètiques o butlletins personalitzats. D'altra banda, cal revisar que no tinguem serveis que no necessitem o que no utilitzem.